

こんにちは 健保組合です！

——株式会社仁和運送の巻——



長澤社長

壁に貼ったカレンダーも残り一枚となり、四年に一度の大イベントであるオリンピックがアトランタで盛大に開催された一九九六年にあと二〇日あまりで別れを告げなくてはならなくなつた十二月九日、事業所訪問の第二四回目として、流山市に所在する株式会社仁和運送にお邪魔しました。

この日は、春を思わせるようなやさしい陽光が降り注ぎ、車中は南国とのなか、渋滞する国道一六号を北に向かい、今日の目的地に到着しました。外はさすがに師走というだけあって、空気が冷たく感じられました。

株式会社仁和運送は、物流に不可欠である幹線道路にアクセスがよいという条件を十分に満たしており、国道一六号、国道六号さらには常磐自動車道にもほど近く、後にお聞きすることとなつた『東北攻め』には非常に都合のよい立地条件になりました。

社屋は二階部分が事務室になつており、「こんにちは健保組合です！」と室内にお邪魔すると、健康管理事務等推進委員をお願いしている早崎さんが「遠路、ようこそ！」と笑顔で私たちを出迎えてくださり、事務室で執務しておられた職員の皆さまからもご挨拶をいただきました。応接室に案内していただき、しばらくして、お忙しいなか、時間を割いておつき合いくださつた長澤社長が入室されました。

バイタリティーと斬新なアイディアで「ドライバー」から会社を大きく育てる

取材は、はじめに長澤社長から会社の歴史についてお聞きすることとなりました。

仁和（設立時は「じんわ」と読ませようとしたそうですが、中国では縁起のよされる「にわ」を採用されたそうです）運送は、昭和四十年十二月設立。東京オリンピックが前年に行われた余韻もあつてか、運送の需要は高く、仕事は順調に確保できたとのこと。設立当時は大きな利潤を追求する企業に育てて、お忙しいなか、時間割いておつき合いくださつた長澤社長が「生

活の糧を稼ぐのにいちばん手取り

した東北での事業が開花するのだと、うれしそうに語つておられた長澤社長の顔が印象的でした。「私は不景気をチャンスと考えている」とおつしやつていたように、不景気を逆風と思わず、追い風にしてしまうバイタリティーと斬新なアイデアを兼ね備えている同氏が陣頭指揮をとつておられる限り、貴社のますますの発展は間違いないと私たちは確信したのでした。

家庭円満を心がけることにより、精神安定を図るよう力説

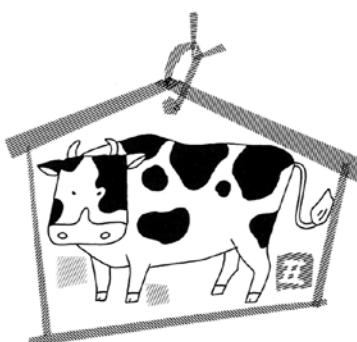
次に話題は職員の健康管理、教育に関することに移行しました。

長澤社長は「ドライバーは仕事をとおして知らないうちに、皆さんが思うより自己流の健康管理が身についている」とおっしゃいました。食事についていえば、栄養、ボリュームのある料理を好み、ドライバー同士の情報交換により、こうした要素を満たした店の常連となつているとのこと（そういえばトラックのいつも停まっている飲食店は確かにうまい）。休養も十分に取り、自分の城（車）の寝室は、いつもクリーニングが行き届いていると話されました。そして、時間には几帳面、つまり翌日の仕事に応じて前日から生活面に気を配つていると続けられました。私たちが、あまり聞くことのなかつたドライバー像が浮き彫りになり、改めて感心しました。「ただし」と同氏は付け加えられ、健康に自信を持ち過ぎている面も多く、健康診断等には積極的に足を向けるのが欠点と締めくくられました。そして、社

エネルギーの源とする

長澤社長の興味深く、目からウロコが落ちるような話題に終始した今回、取材も終了の時間が迫り、最後に氏自身の健康についてお聞きすることとなりました。

同氏は、数年前から漢方に凝つて、おられ、毎日欠かさずある薬草を煎じて飲んでおられるとのこと。また、知る人ぞ知るトップハンデの実力を



取材にご協力いただきました皆さま、ありがとうございました。
さあ、いよいよ本誌が皆さまのお手元に届くころには、一九九七年がスタートしています。ご家族そろって輝かしい年にしてくださいね。モ・

早いのが運送屋だ！」と思いついた、創業したのだそうです。「会社がこんなに大きくなるなんて夢にも思わなかつた」と感慨深そうに話されました。しかしながら、ここまで会社を育ててこられた裏には、社長自身の意識改革を含めた一方ならぬ苦労があつたことも事実です。

当時から仕事でお付き合いのあつた会社の影響が大で、「物流を制すれば企業が伸びる」というその会社の経営理念に感銘を受け、それを念頭に置いて経営戦略を開拓されてこられたそうです。「物流は変化する」という持論のもと、三角輸送（トラックを三角形——例えは、千葉・横浜・茨城——に走らせ、その二辺を実車にすることにより、この業界の泣き所である空車を極力防ぐということだそうです）を推進し、バブル時代は設備投資・事業拡張はせずにじっと我慢をし、不景気のときにシェア拡大を図つておられるということです。冒頭『東北攻め』と書きましたが、あと二年すれば苦労して開拓